



Registrasi: <http://bit.ly/pkmIMMI>

Meeting ID : 891 1675 7330  
Passcode : pkmimmi



Moderator :  
Aleni Purnamasari

# SEMINAR ONLINE PENGABDIAN KEPADA MASYARAKAT ERA NEW NORMAL



Sabtu, 15 Agustus 2020



13.30 WIB s/d 15.30 WIB

## PEMBICARA:



**STRATEGI KEGIATAN USAHA/EKONOMI UNTUK TETAP BERTAHAN DITENGAH PANDEMI COVID-19**

Pembicara : Dr. Kusnadi, SE, MM.

Dosen Tetap STIMA IMMI



**MENINGKATKAN DAYA TAHAN TUBUH DI MASA COVID DENGAN OLAH RAGA SENAM PERNAPASAN**

Pembicara : Munir Azhari, SE, MM.

Dosen Tetap STIMA IMMI dan Pelatih Olah Raga Pernapasan Mahatma



**CARA MENGATUR KEUANGAN DI MASA PANDEMI COVID-19**

Pembicara : Putri Sarirati, SE, MM.

Ketua Program Studi Diploma Manajemen STIMA IMMI



**MANAJEMEN WAKTU MEMAKSIMALKAN BELAJAR MENJADI LEBIH EFEKTIF DI MASA NEW NORMAL**

Pembicara : Dra. Nurwulan Kusumadevi, MM.

Ketua LPPM STIMA IMMI



**PELUANG BISNIS DI MASA NEW NORMAL**

Pembicara : Kunto Atmojo, SE, MM.

Bagian Ketenagaan Dosen STIMA IMMI



**Ayo Ikuti Seminar Online !!, GRATIS lho ada Door Prize menarik.....**

Platform :



Kampus Pusat : Jl. Raya Tanjung Barat No.11 Jakarta Selatan Phone : 021-7817823, 7815142  
Kampus II : Jl. Ir. H. Juanda Pisangan No.71 Ciputat Tangerang Phone : 021-7418667  
Kampus III : Jl. Raya Kalimalang RT.003/005 Cibuntu Bekasi Phone : 021-88392108

**Contact Person**

Ahdi : 0812 8909 9587

Ratna : 0822 6057 4781



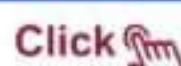
[staimmi@cbn.net.id](mailto:staimmi@cbn.net.id)



[@STIMAIMMI](https://twitter.com/STIMAIMMI)



[stima.immi3](https://www.facebook.com/stima.immi3)



[www.stimaimmi.ac.id](http://www.stimaimmi.ac.id)



**PELUANG BISNIS  
DI MASA NEW NORMAL**

---

*Kunto Atmojo, SE., MM.*



**DI MASA NEW NORMAL / PSBB**

---

**TERPIKIR BAGAIMANA  
MENDAPATKAN TAMBAHAN  
PENDAPATAN**

# NEW NORMAL/WABAH CORONA

## MUNCULNYA PERUBAHAN PERILAKU PASAR

1. Market behaviour/perubahan pola hidup masyarakat  
yaitu: Dirumah saja (stay at home); bekerja dari rumah (Work From Home)
2. Go online, go virtual, (apa-apa via android/internet)
3. Daya Beli menurun
  - karena adanya kondisi yang tidak pasti

# EFEK DARI GO ONLINE

berhubungan dengan channel :

- **Promosi**

Via: Medsos: Fb, Youtube, IG, WA

- **Distribusi**

pesan via OL, barang Dikirim (pakai ojol, agen-  
agen jasa pengiriman, Pos dll)

# ADANYA PERGESERAN DARI TEORI MASLOW

harga kebutuhan pokok, kebutuhan dasar merangkak naik, seperti:

- diawal pandemi harga sembako naik
- Kebutuhan kesehatan (segala alat-alat, obat-obatan lebih lagi untuk menghindari si corona)
- kebutuhan untuk aktivitas dirumah (karena stay at home)

Harga kebutuhan sekunder seperti kebutuhan aktualisasi diri dan kebanggaan menurun

Seperti: mobil, perhiasan, merangkak turun karena berkurang peminatnya

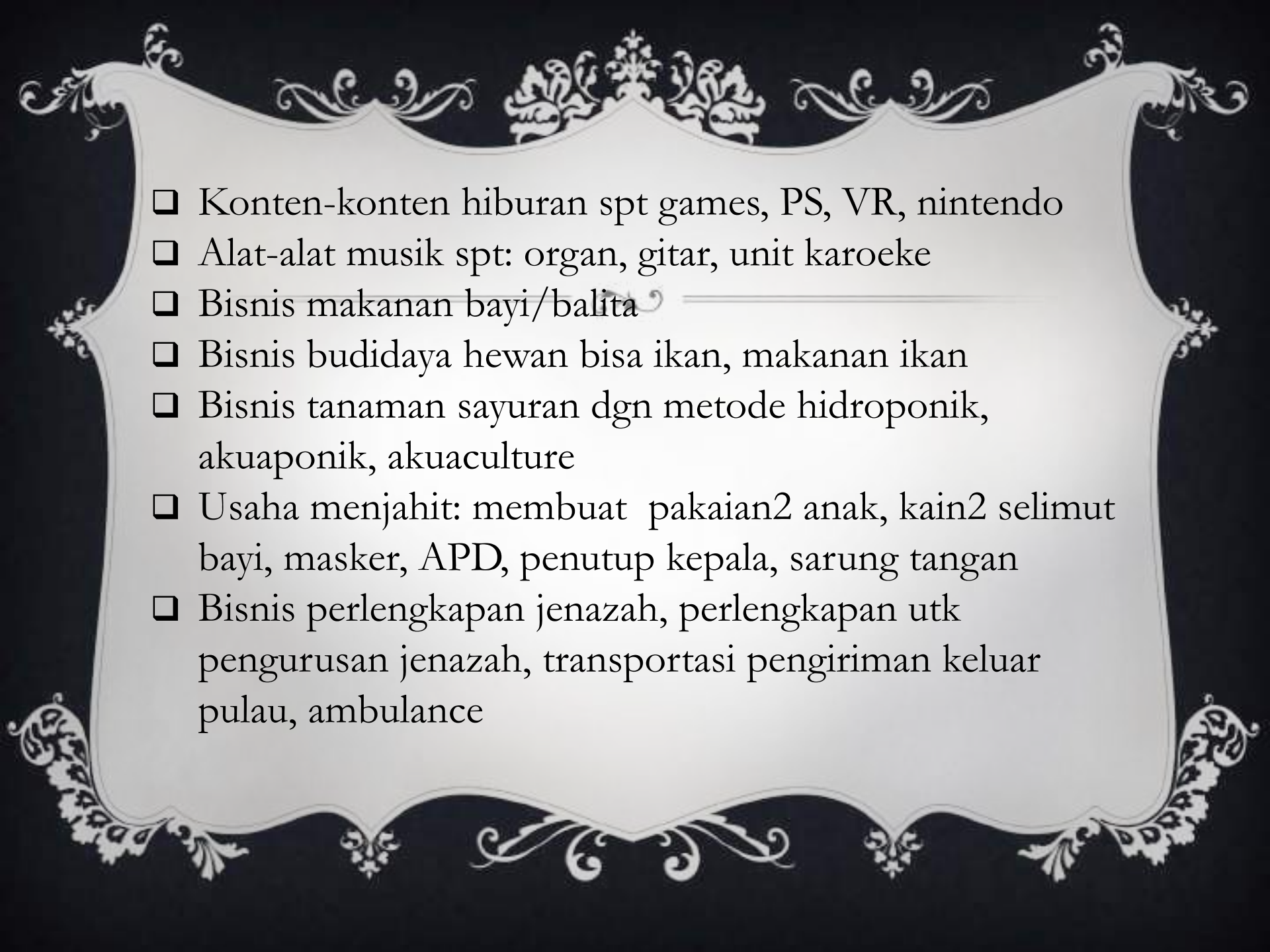
**BEBERAPA PELUANG USAHA YANG BISA DILAKUKAKAN  
DALAM KONDISI STAY AT HOME:**

- ❑ Reseller/dropshipper - komisi  
hrs mengetahui seluk beluk produk
- ❑ Internet marketer/digital marketer - profit  
membuat iklan, membuat konten suatu produk,  
membuat naskah iklan, membuat website, design  
website/iklan
- ❑ youtuber: (keuntungan dr adsen)  
ttg suatu utk sharring: ide, ilmu, cara praktek, tips-tips, games,  
vlog, otomotif, memasak, memotivasi anak, kerajinan dll:
- ❑ menulis buku dll (royalty)

- Jasa pengiriman barang
- Jasa penyemprotan desinfektan
- Membuat alat-alat permainan untuk teman dirumah
- Dapat dgn metode waralaba/franchise
- Bisnis katering harian, bisa utk kantor, pabrik dan jg bisnis kuliner lain yg mengolahnya dgn menonjolkan protokol kesehatan
- Bisnis Segala bentuk alat, makanan untuk meningkatkan kesehatan
- Bisnis makanan cemilan spt dimsum, somay, baso, batagor, krupuk kulit



- ❑ Makanan frozen food spt: nuget, sosis, kentang,
- ❑ Bisnis akan keperluan olahraga rumahan spt: dumbel, burble, bola senam, matras utk senam/yoga, sepeda statis dll
- ❑ Fashion: kaos drifit utk mudah berkeringat, hijab olahraga, trainning, baju2 lengan panjang, fashion yg memperhatikan kesehatan
- ❑ Keperluan produksi digital dirumah: USB, modem, laptop, android lengkap, stand hp, hardisk external, software2 editing, tripod, perekam sound, pointer
- ❑ Bisnis penjualan vitamin-vitamin, suplemen utk kesehatan

- 
- ❑ Konten-konten hiburan spt games, PS, VR, nintendo
  - ❑ Alat-alat musik spt: organ, gitar, unit karoeke
  - ❑ Bisnis makanan bayi/balita
  - ❑ Bisnis budidaya hewan bisa ikan, makanan ikan
  - ❑ Bisnis tanaman sayuran dgn metode hidroponik, akuaponik, akuaculture
  - ❑ Usaha menjahit: membuat pakaian2 anak, kain2 selimut bayi, masker, APD, penutup kepala, sarung tangan
  - ❑ Bisnis perlengkapan jenazah, perlengkapan utk pengurusan jenazah, transportasi pengiriman keluar pulau, ambulance

## Cara-cara berjualan

- Dengan presentasi produk, demonstrasi produk, instruktur bisa melalui fasilitas:

Zoom, skype, google meeting, jitsi

- Konsultasi online

- Flyers, brosur via wa grup, fb dll, sehingga kita diusahakan banyak bergabung pada organisasi sosial masyarakat

# Marketplace



 <p>A. K. F. Muznan</p>	 <p>F. D. Sator</p>	 <p>Munir Adhoni</p>	 <p>M. N. Sartika</p>	 <p>Opan Niam</p>
 <p>ABDUL AZIS</p>	 <p>Cahin Cahri</p>	 <p>Bayu Irawan</p>	 <p>Nova Rizanto</p>	 <p>Suckyo</p>
 <p>Dini Indra Sembelaku</p>	 <p>Nurwati Kusuma Devi</p>	 <p>F. Hericy Farandy</p>	 <p>LEMAJAVE</p>	 <p>Nisa</p>
 <p>Nugraha Dharma Maulana</p>	 <p>J. L. Irlia</p>	 <p>Aldi Rizka</p>	 <p>Dewi Nisrina</p>	 <p>Ibra Alfansyah</p>
 <p>Agustine Dina Putri</p>	 <p>Halea Lailiwan</p>	 <p>Raden Rizki</p>	 <p>Dewi</p>	 <p>Jaka Didi Wijayanto</p>



# SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN IMMI

PROGRAM STUDI DIPLOMA (D3) MANAJEMEN PERUSAHAAN  
PROGRAM STUDI SARJANA (S1) STRATA SATU MANAJEMEN  
PROGRAM STUDI PASCASARJANA (S2) MAGISTER MANAJEMEN

email : stieimmi@cbn.net.id, twitter : STIMAIMMI, facebook : stima.immi3 Website : www.stima.immi.ac.id

## SURAT TUGAS

No. 0136/ Tgs.2 /VIII/2020

Yang bertanda tangan di bawah ini Ketua Sekolah Tinggi Manajemen IMMI, dengan ini menugaskan kepada :

**NAMA** : Kunto Atmojo, SE., MM.  
**Jabatan** : Dosen tetap STIMA IMMI  
**NIDN** : 0312037103  
**Alamat** : STIMA IMMI  
JL. Raya Tanjung Barat no. 11 Pasar Minggu  
Jakarta Selatan

**Untuk sebagai** : Narasumber Pengabdian Masyarakat "Era New Normal"  
**Judul Materi** : Peluang Bisnis di Masa new Normal  
**Hari/Tanggal** : Sabtu, 15 Agustus 2020  
**Tempat** : Aplikasi Zoom

Demikian Surat Tugas ini diberikan kepada yang bersangkutan tersebut di atas untuk dapat dilaksanakan dengan penuh tanggungjawab.

Jakarta , 3 Agustus 2020

Hormat kami,  
Sekolah Tinggi Manajemen IMMI

**Dr. Zulkiffi Rangkuti M.Si.**  
Ketua